

Prezentacja wyników Grupy Kapitałowej OPONEO.PL za 2016 rok

9 milionów opon na świecie
pochodzi z OPONEO



oponeo

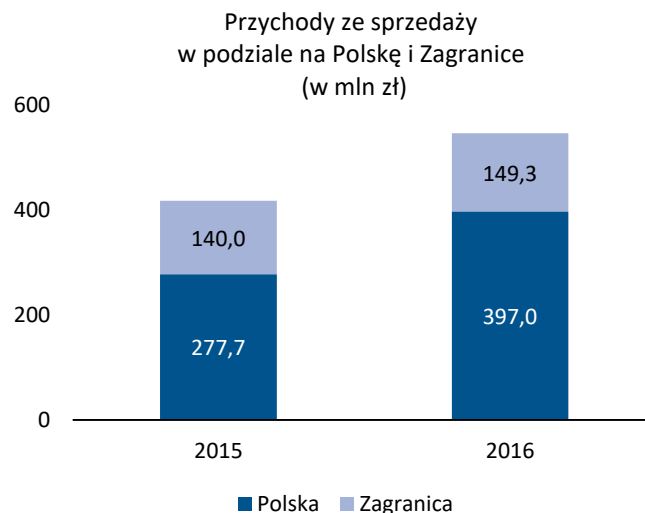
Zastrzeżenie

Powyższe opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych i nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych. Opracowanie nie stanowi reklamy, oferty ani proponowania nabycia instrumentów finansowych. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które OPONEO.PL S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. OPONEO.PL S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Opracowania nie należy traktować jako źródła wiedzy wystarczającej do podjęcia decyzji inwestycyjnej. Odpowiedzialność za sposób wykorzystania informacji zawartych w opracowaniu spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody OPONEO.PL S.A.

Podsumowanie wyników za 2016 rok

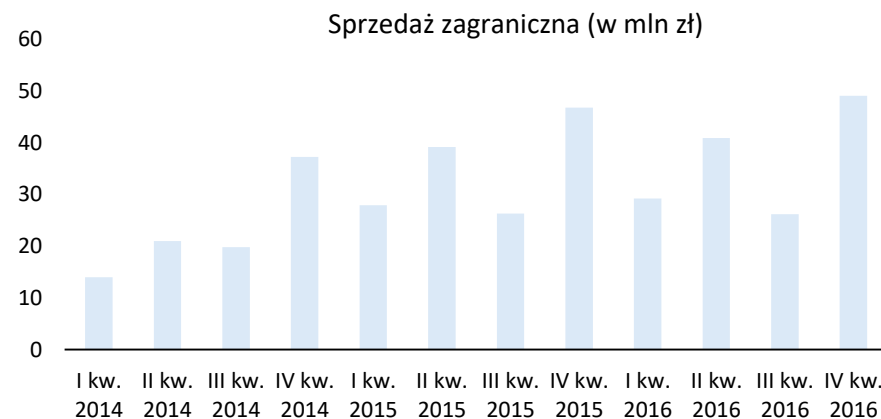
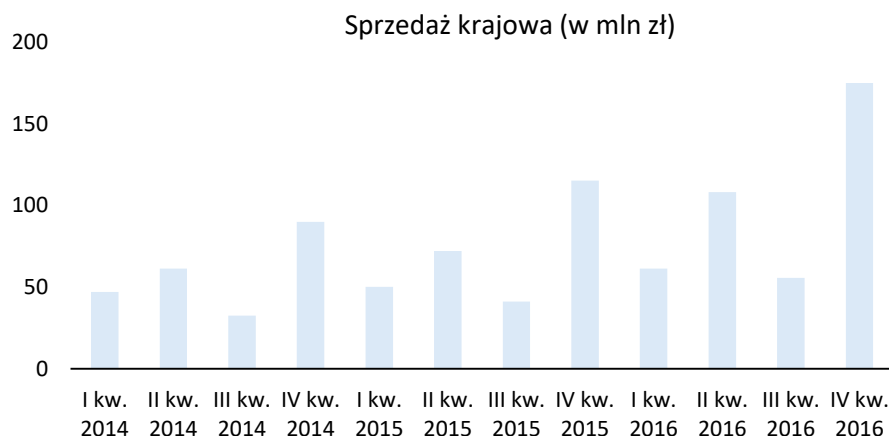
- **wzrost przychodów ze sprzedaży +31% r/r**
- **wzrost EBITDA +78% r/r**
- **wzrost EBIT +112% r/r**
- **wzrost zysku brutto +145% r/r**
- **wzrost wolumenu sprzedaży opon +45% r/r**
- **wzrost wolumenu sprzedaży felg +43% r/r**

Przychody ze sprzedaży kraj - zagranica



- Przychody krajowe – wzrost o 43% r/r (rekordowy import samochodów osobowych, wzrost udziału handlu e-commerce).
- Przychody zagraniczne – wzrost o 7% r/r (osłabienie kursu PLN w stosunku do GBP).

Przychody ze sprzedaży kwartalnie

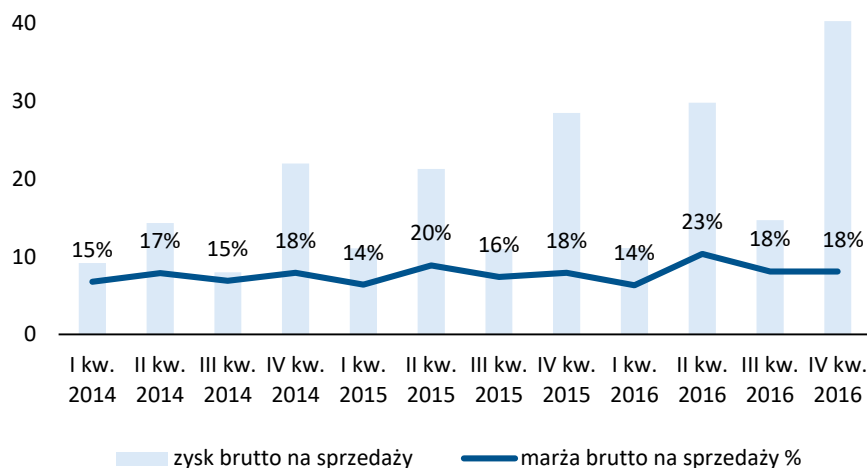


Sprzedaż krajowa i zagraniczna:

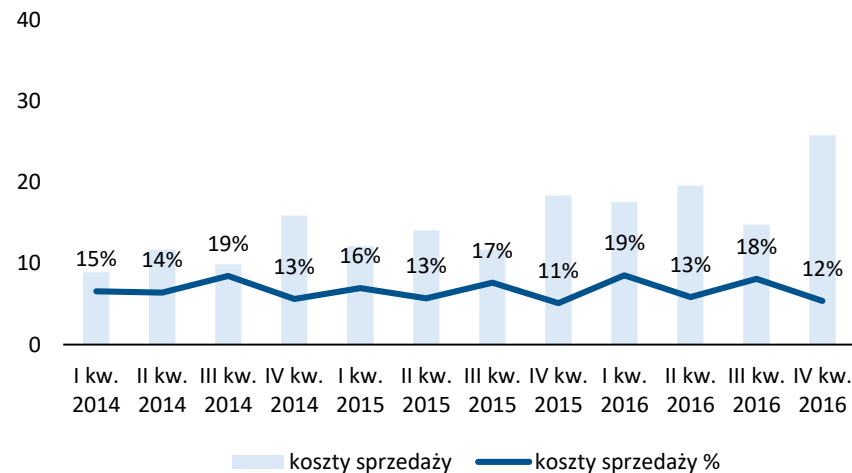
- Najbardziej znaczący dla przychodów GK OPONEO.PL ma IV kwartał.
- Wpływ na wielkość przychodów miała rekordowa sprzedaż opon: 2,1 mln szt. - 36% wzrost r/r (w tym 1,6 mln szt. sprzedanych w Polsce).

Marża brutto ze sprzedaży i koszty sprzedaży

Marża brutto ze sprzedaży (w mln zł)



Koszty sprzedaży (w mln zł)



Marża brutto na sprzedaży:

- 32% wzrost wyniku brutto na sprzedaży r/r,
- 0,2% wzrost marży brutto na sprzedaży r/r.

Koszty sprzedaży:

- wzrost kosztów sprzedaży wynikiem dynamicznego rozwoju działalności biznesowej Grupy OPONEO.PL (koszty transportu, spedycji, magazynowania, prowizje od płatności kartami płatniczymi, koszty pracownicze).

Wyniki finansowe

(w mln zł)	2015	2016	zmiana
Przychody ze sprzedaży	416,5	545,8	129,3
Wynik brutto ze sprzedaży	72,3	95,5	23,2
Wynik z działalności operacyjnej (EBIT)	11,2	23,7	12,5
Zysk netto	10,3	16	5,7

Zysk w 2016 roku:

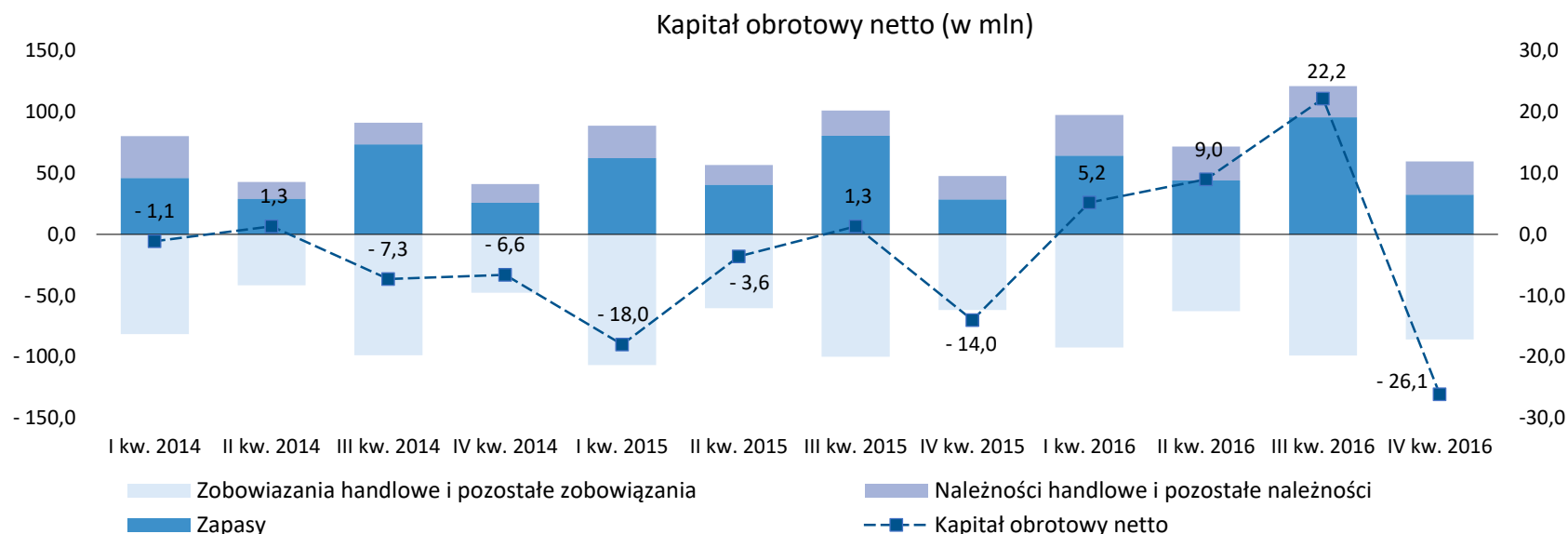
- wzrost zysku brutto ze sprzedaży o 32%;
- wzrost wyniku operacyjnego o 112% (wzrost marży, dyscyplina kosztów);
- wzrost zysku netto o 55% (31% wzrost przychodów ze sprzedaży, 35% wzrost kosztów operacyjnych, sprzedaż projektu Elektroda.pl, zbycie akcji własnych).

Wskaźniki finansowe

Wskaźniki rentowności %	2015	2016
Marża EBIT (EBIT/Przychody ze sprzedaży) x 100%	2,7%	4,3%
Marża EBITDA (EBITDA/Przychody ze sprzedaży) x 100%	3,7%	5,1%
Marża brutto na sprzedaży (Zysk brutto ze sprzedaży/Przychody ze sprzedaży) x 100%	17,3%	17,5%
Marża zysku (straty) netto (Zysk netto/Przychody ze sprzedaży) x 100%	2,5%	2,9%
Wskaźnik zwrotu z aktywów – ROA (Zysk netto/ aktywa) x 100%	7,4%	7,1%
Wskaźnik zwrotu z kapitału – ROE (Zysk netto/ kapitał własny) x 100%	12,8%	12,2%

- Poprawa w zakresie wszystkich podstawowych wskaźników rentowności r/r
- Znacząca poprawa w szczególności w zakresie marży operacyjnej (EBIT) i marży EBITDA.

Kapitał obrotowy



- Zapasy - przyrost o 18,1% w ciągu 2016 roku (12,7% aktywów).
- Należności – wzrost o 37,6% w porównaniu do stanu na koniec 2015 roku (11% aktywów). Wynik wzrostu sprzedaży w efekcie, której wzrastają należności wobec dostawców, stanu rozliczeń podatku VAT (dokonanie zwiększonych zakupów i ujęcie w ewidencji księgowej faktury potwierdzającej dostawę skutkiem czego na koniec okresu sprawozdawczego wystąpiła nadwyżka podatku naliczonego nad należnym), wynik przesunięcia terminu wpływu należności z tytułu kart płatniczych.
- Bezpieczna pozycja finansowa – najwyższe w historii firmy, środki pieniężne w wysokości 85,1 zł na 31 grudnia 2016 roku stanowiły 33,5% aktywów (finansowanie bieżącej działalności bez konieczności uruchamiania istniejącej linii kredytowej).

Perspektywa kolejnych kwartałów

Grupa Kapitałowa OPONEO.PL w najbliższych kwartałach zamierza:

- rozwijać sprzedaż na polskim rynku, m.in. na bazie współpracy z warsztatami samochodowymi;
- uruchomić sprzedaż na kolejnych rynkach zagranicznych – w marcu 2017 roku rozpoczął działalność sklep na Węgrzech;
- rozwinąć sprzedaż części samochodowych (wykorzystując w tym celu potencjał spółki AutoCentrum.pl S.A.);
- rozszerzyć zakres oferowanych produktów – w najbliższym okresie Grupa OPONEO.PL rozpocznie sprzedaż rowerów i ich akcesoriów w ramach działalności nowej spółki Dadelo;
- udoskonalić procesy logistyczne służące poprawie jakości świadczonych usług, w ramach tych działań w 2017 roku powiększona zostanie powierzchnia magazynowa o kolejne 5,5 tys. m², natomiast w 2018 roku planuje się wprowadzić automatyzację procesów wydawania towarów.

Projekty Grupy OPONEO.PL



Partadax.pl



oponeo

Kontakt

Dariusz Topolewski

Monika Siarkowska

OPONEO.PL S.A.

ul. Podleśna 17

85-145 Bydgoszcz

mail: **ir@oponeo.pl**

tel. + 52 374 03 94

www.oponeo.pl