

# Prezentacja wyników za 4Q 2015 Grupy Kapitałowej OPONEO.PL

6 milionów opon na świecie  
**pochodzi z OPONEO**



**oponeo**

# Zastrzeżenie

Powyższe opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych i nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych. Opracowanie nie stanowi reklamy, oferty ani proponowania nabycia instrumentów finansowych. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które OPONEO.PL S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. OPONEO.PL S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Opracowania nie należy traktować jako źródła wiedzy wystarczającej do podjęcia decyzji inwestycyjnej. Odpowiedzialność za sposób wykorzystania informacji zawartych w opracowaniu spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody OPONEO.PL S.A.

## Podsumowanie 4Q 2015

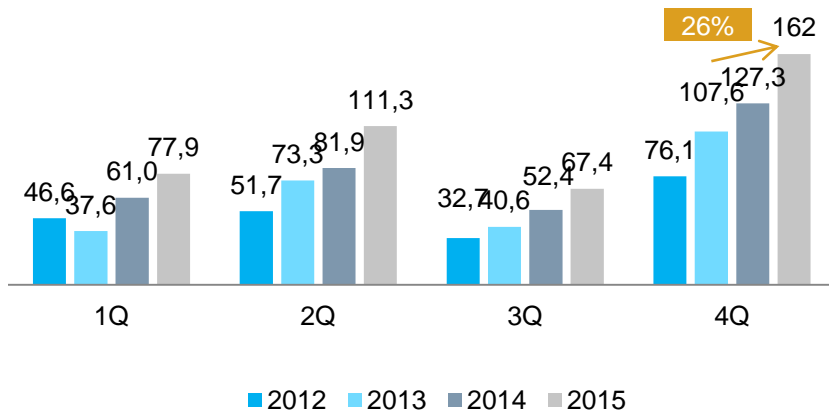
- **wzrost przychodów ze sprzedaży +26% r/r**
- wzrost ilości zamówień +28% r/r
- wzrost przychodów z zamówień zagranicznych +19% r/r
- wzrost przychodów z zamówień krajowych +29% r/r
- wzrost wolumenu sprzedaży opon +33% r/r
- wzrost wolumenu sprzedaży felg +28% r/r
- **wzrost zysku netto +94% r/r**

## Podsumowanie 2015

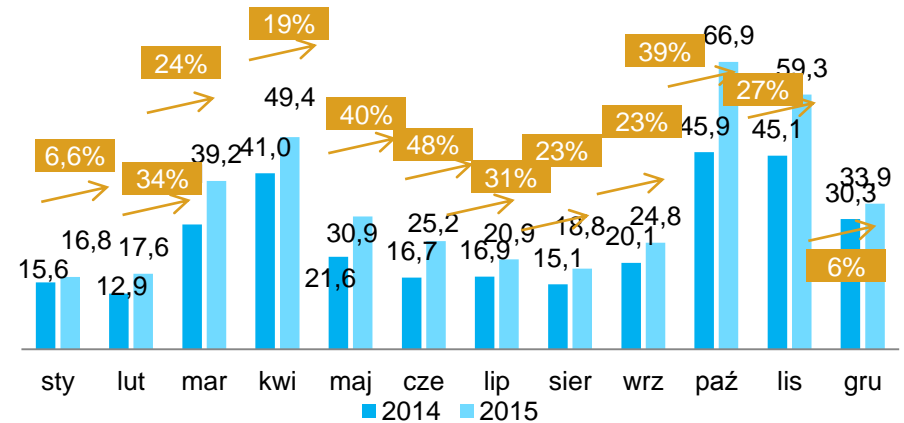
- **wzrost przychodów ze sprzedaży +29% r/r**
- wzrost ilości zamówień +32% r/r
- wzrost przychodów z zamówień zagranicznych +50% r/r
- wzrost przychodów z zamówień krajowych +21% r/r
- wzrost wolumenu sprzedaży opon +32% r/r
- wzrost wolumenu sprzedaży felg +23% r/r
- **wzrost zysku netto +185% r/r**

# Przychody ze sprzedaży

Sprzedaż kwartalnie (mln zł)



Sprzedaż miesięcznie (mln zł)



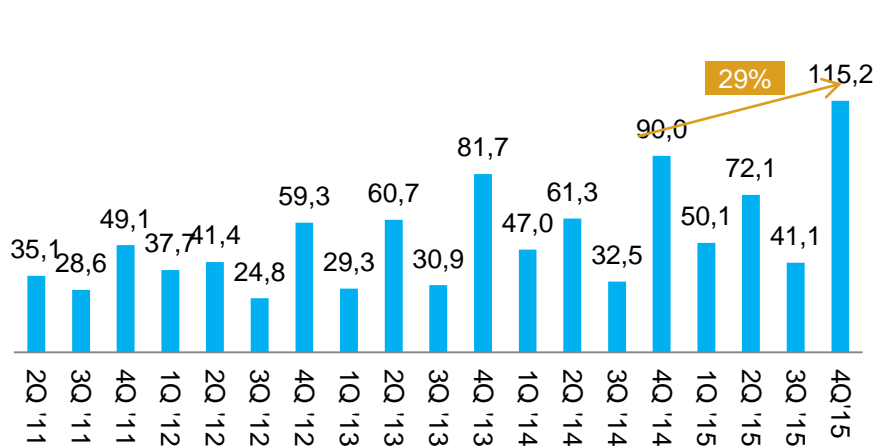
Przychody ze sprzedaży 4Q 2015:

- 26% wzrost przychodów ogółem r/r
- 28% wzrost zamówień ogółem r/r

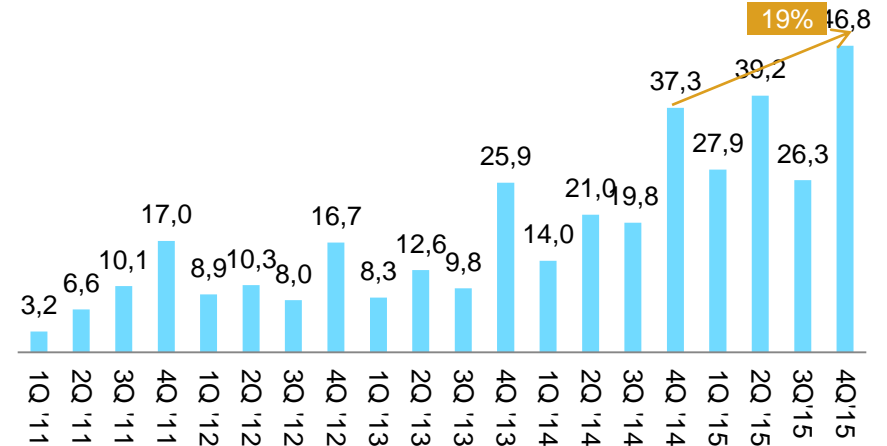
\*sprzedaż miesięczna (dane jednostkowe)

# Przychody ze sprzedaży kraj-zagranica

Sprzedaż krajowa (mln zł)



Sprzedaż zagraniczna (mln zł)

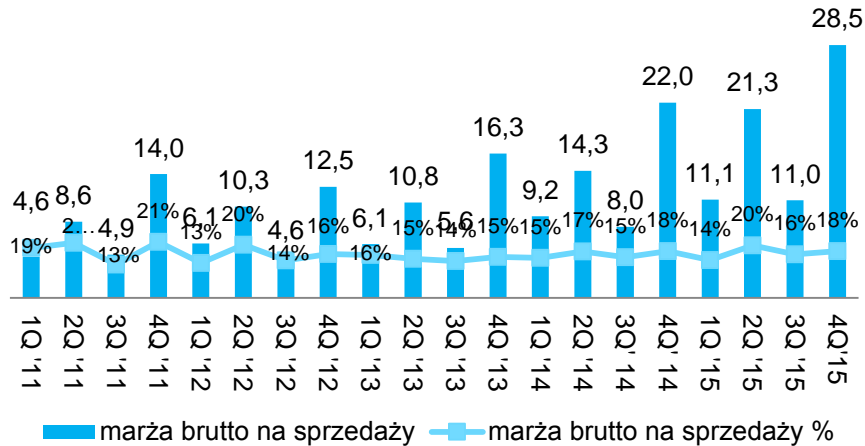


Sprzedaż krajowa i zagraniczna w 4Q 2015:

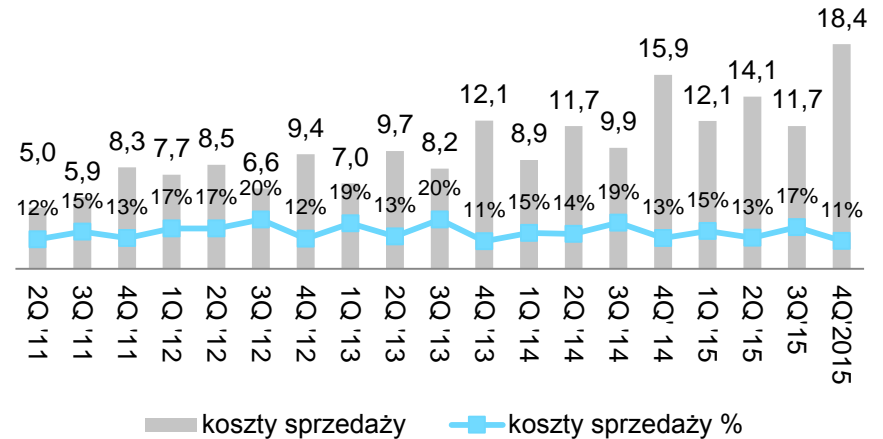
- 29% wzrost przychodów z zamówień krajowych r/r (+ 33% zamówień r/r)
- 19% wzrost przychodów z zamówień zagranicznych r/r (+ 17% zamówień r/r)
- ✓ największa dynamika sprzedaży – rynek brytyjski (33% zamówień zagranicznych r/r)

# Marża brutto ze sprzedaży i koszty sprzedaży

Marża brutto ze sprzedaży (mln zł)



Koszty sprzedaży (mln zł)



- wzrost marży brutto ze sprzedaży z 22% w 4Q 2014 do 28,5% w 4Q 2015
- wzrost kosztów sprzedaży wynikiem wzrostu zrealizowanych zamówień (koszty spedycji, prowizje od płatności kartami płatniczymi, koszty zatrudnienia nowych pracowników) oraz wzrostu kosztów na usługi marketingowe (reklama internetowa, pozycjonowanie)

## Wyniki finansowe

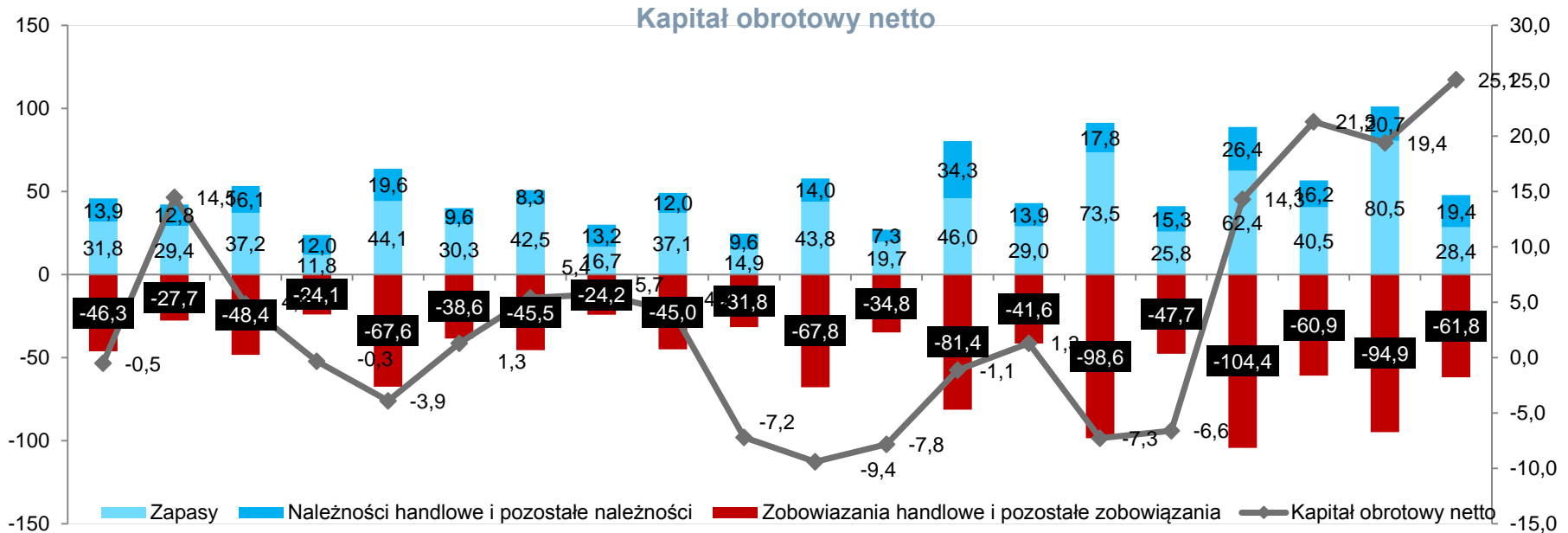
(mln zł)	4Q 2015	4Q 2014	Zmiana	1-4Q 2015	1-4Q 2014	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	161,9	128,2	+33,7	417,7	323,6	+94,1
Zysk brutto ze sprzedaży	28,5	21,2	+7,3	72	52,9	+19,1
EBIT	7,6	4,5	+3,1	11,2	4,1	+7,1
Zysk netto	7,2	3,7	+3,5	10,6	3,7	+6,9

Zysk - 4Q 2015 oraz 1-4Q 2015:

- wzrost zysku brutto za 4Q 2015 o 34,4% w stosunku do 4Q 2014 oraz wzrost zysku brutto o 36,1% r/r
- wzrost wyniku operacyjnego w 4Q 2015 o 68,9% oraz wzrost o 173,1% w ujęciu rocznym
- wzrost wyniku netto w 4Q 2015 o 94,6% oraz wzrost zysku netto o 186,4% r/r



# Kapitał obrotowy



- wzrost należności - wynik przesunięcia terminu wpływu należności z tytułu kart płatniczych (Moneybookers, PayPal) oraz wzrost wartości korekt rabatów posprzedażowych stanowiących część należności
- bezpieczna pozycja finansowa – 39,7 mln zł środków pieniężnych na koniec 4Q 2015

Projekty OPONEO.PL



oponeo

# Perspektywa kolejnych kwartałów

- dalszy rozwój sprzedaży na rynku polskim m.in. w oparciu o współpracę z warsztatami samochodowymi oraz rozwój sprzedaży części samochodowych
- rozwój rynków zagranicznych
  - budowa marki OPONEO na istniejących rynkach
  - uruchomienie sprzedaży na kolejnych rynkach zagranicznych
- ewentualna istotna zmiana obciążeń publicznoprawnych np. ze względu na obciążenie sklepów internetowych w Polsce podatkiem od sprzedaży detalicznej

**Dariusz Topolewski**  
**Monika Siarkowska**

OPONEO.PL.pl S.A.  
ul. Podleśna 17  
85-145 Bydgoszcz

mail: [ir@oponeo.pl](mailto:ir@oponeo.pl)  
tel. + 52 374 03 94  
[www.oponeo.pl](http://www.oponeo.pl)