

Prezentacja wyników za 3Q 2014 Grupy Kapitałowej OPONEO.PL

4 miliony opon na świecie
pochodzi z OPONEO



Bydgoszcz, 19 listopada 2014

oponeo

Zastrzeżenie

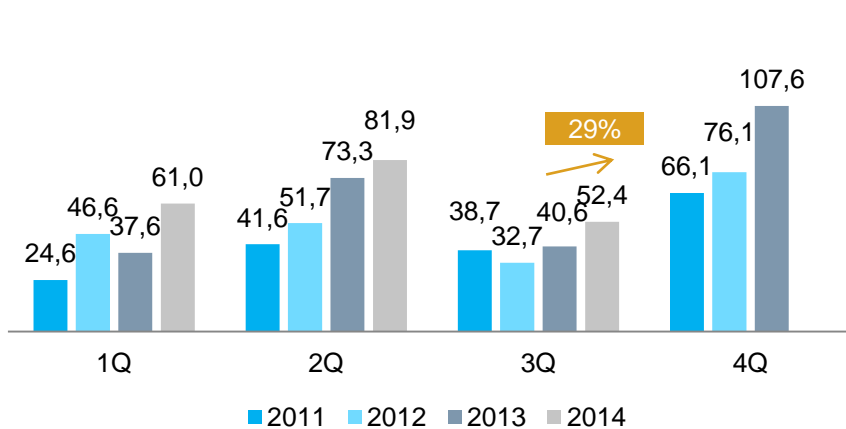
Powyższe opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych i nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych. Opracowanie nie stanowi reklamy, oferty ani proponowania nabycia instrumentów finansowych. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które OPONEO.PL S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. OPONEO.PL S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Opracowania nie należy traktować jako źródła wiedzy wystarczającej do podjęcia decyzji inwestycyjnej. Odpowiedzialność za sposób wykorzystania informacji zawartych w opracowaniu spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody OPONEO.PL S.A.

Podsumowanie 3Q 2014

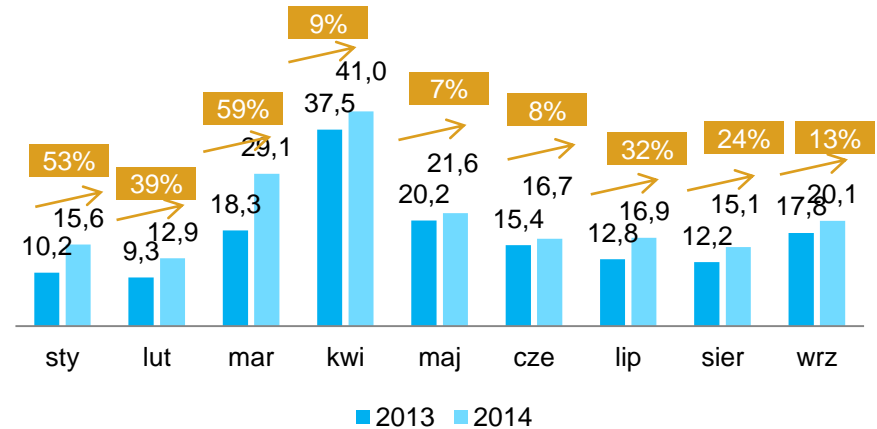
- wzrost przychodów ze sprzedaży +29% r/r
- znaczący wzrost przychodów z zamówień zagranicznych +103% r/r
- zwiększenie udziału sprzedaży zagranicznej z 24% do 38% (+14 p.p.)
- wzrost wolumenu sprzedaży opon +27% r/r
- wzrost wolumenu sprzedaży felg +102% r/r
- poprawa rentowności zysku ze sprzedaży z 13,9% do 15,3% r/r

Przychody ze sprzedaży

Sprzedaż kwartalnie (mln zł)



Sprzedaż miesięcznie (mln zł)



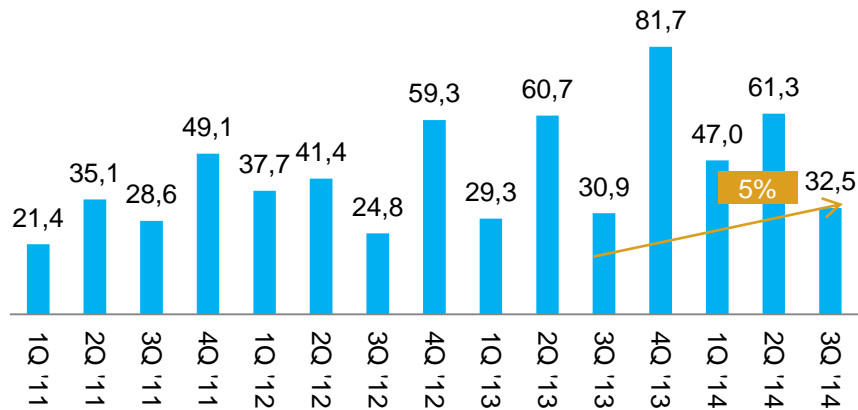
Przychody ze sprzedaży 3Q 2014:

- 29% wzrost przychodów ogółem r/r
- 21% wzrost zamówień ogółem r/r

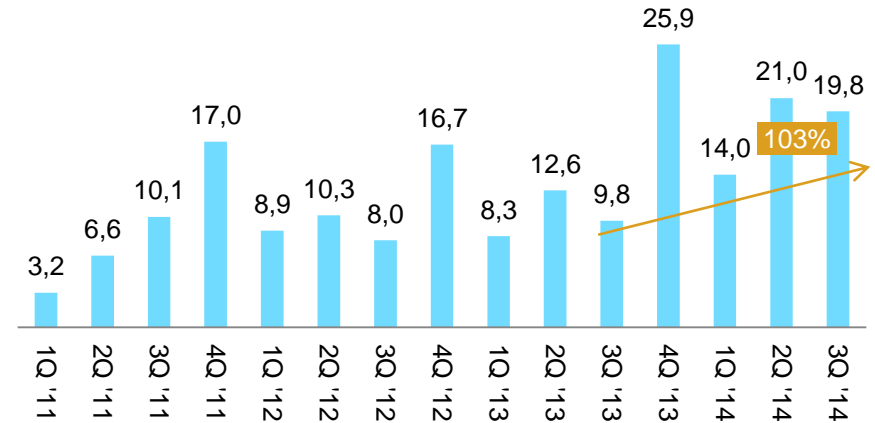
*sprzedaż miesięczna (dane jednostkowe)

Przychody ze sprzedaży kraj-zagranica

Sprzedaż krajowa (mln zł)



Sprzedaż zagraniczna (mln zł)

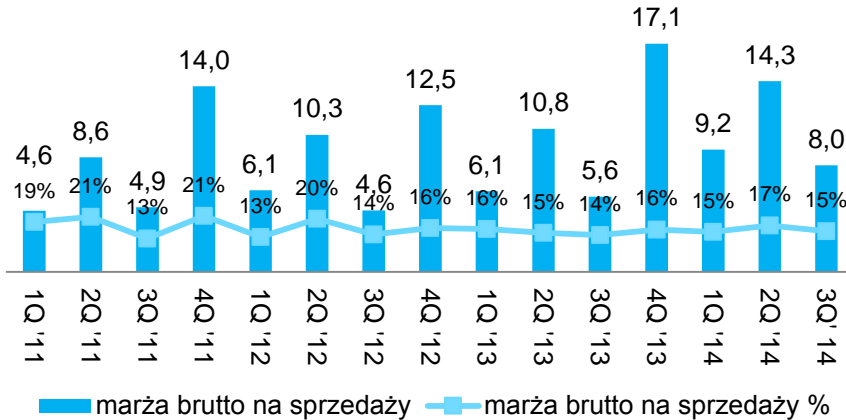


Sprzedaż krajowa i zagraniczna:

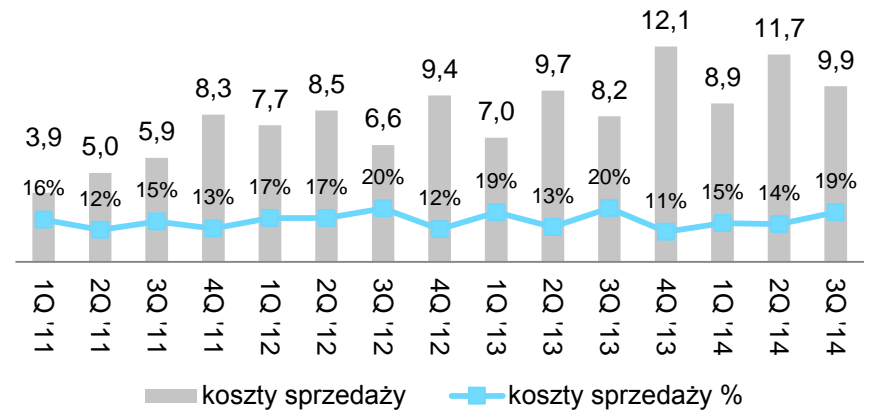
- 103% wzrost przychodów z zamówień zagranicznych r/r (+60% zamówień r/r)
- największa dynamika sprzedaży – rynek holenderski (+ 6,1 p.p.)
- największa ilość zamówień zagranicznych - rynek brytyjski (26% wszystkich zamówień zagranicznych)
- 5% wzrost przychodów z zamówień krajowych r/r (+3% zamówień r/r)

Marża brutto ze sprzedaży i koszty sprzedaży

Marża brutto ze sprzedaży (mln zł)



Koszty sprzedaży (mln zł)



- wzrost marży brutto ze sprzedaży z 13,9% w 3Q 2013 do 15,3% w 3Q 2014
- dynamika wzrostu kosztów operacyjnych w 3Q 2014 roku (18% r/r) niższa niż dynamika wzrostu przychodów ze sprzedaży (29%)
- wzrost kosztów sprzedaży wynikiem wzrostu zrealizowanych zamówień (koszty spedycji, prowizje od płatności kartami płatniczymi, koszty zatrudnienia nowych pracowników) oraz wzrostu kosztów na usługi reklamowe (pozycjonowanie)

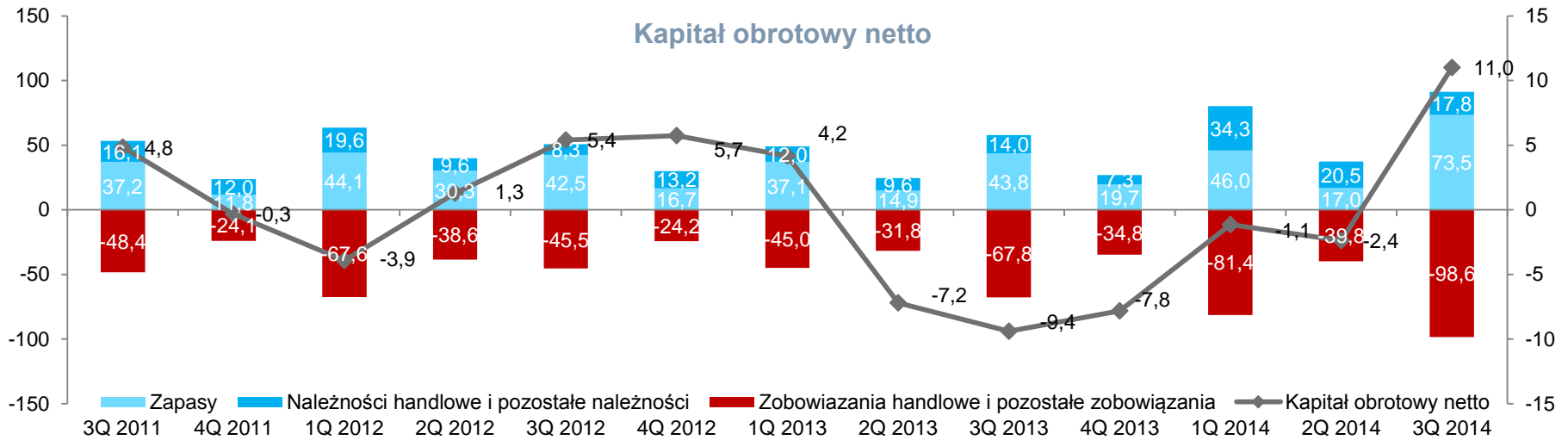
Wyniki finansowe

(mln zł)	3Q 2014	3Q 2013	Zmiana	1-3Q 2014	1-3Q 2013	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	52,4	40,6	+11,8	195,4	151,5	+43,9
Zysk brutto ze sprzedaży	8	5,6	+2,4	31,7	22,5	+9,2
EBIT	-2,3	-2,9	+0,6	-0,4	-2,7	+2,3
Zysk netto	-2,3	-2,7	+0,4	0,03	-3,8	+3,83

Zysk - 3Q 2014:

- wzrost zysku brutto o 2,4 mln zł w stosunku do 3Q 2013
- poprawa wyniku operacyjnego z -2,9 mln w 3Q 2013 do -2,3 mln w 3Q 2014
- wzrost wyniku netto o 0,4 mln zł -2,7 mln w 3Q 2013 do -2,3 mln w 3Q 2014

Kapitał obrotowy



- wzrost zapasów - efekt przedsezonowego zaopatrzenia się w korzystnych cenach (na sezon zimowy 2014 i letni 2015)
- bezpieczna pozycja finansowa – 19,5 mln zł środków pieniężnych na koniec 3Q 2014

Projekty OPONEO.PL



oponeo

Perspektywa kolejnych kwartałów

- oczekiwany wzrost rynku e-commerce w Polsce na poziomie 20% w 2014
- dalszy rozwój sprzedaży na rynku polskim m.in. w oparciu o współpracę z warsztatami samochodowymi
- rozwój rynków zagranicznych
 - budowa marki OPONEO na istniejących rynkach
 - uruchomienie sprzedaży w Belgii

Dariusz Topolewski
Monika Siarkowska

OPONEO.PL.pl S.A.
ul. Podleśna 17
85-145 Bydgoszcz

mail: ir@oponeo.pl
tel. + 52 374 03 94
www.oponeo.pl