

Prezentacja wyników Grupy Kapitałowej OPONEO.PL za 2017 rok

12 milionów opon na świecie
pochodzi z OPONEO



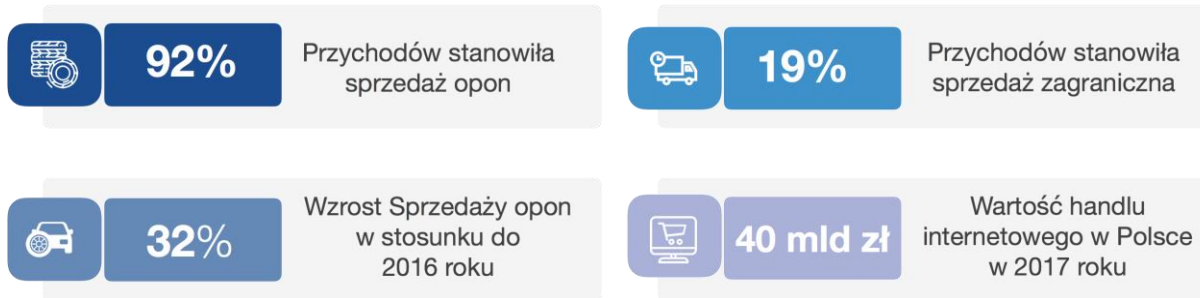
oponeo

Zastrzeżenie

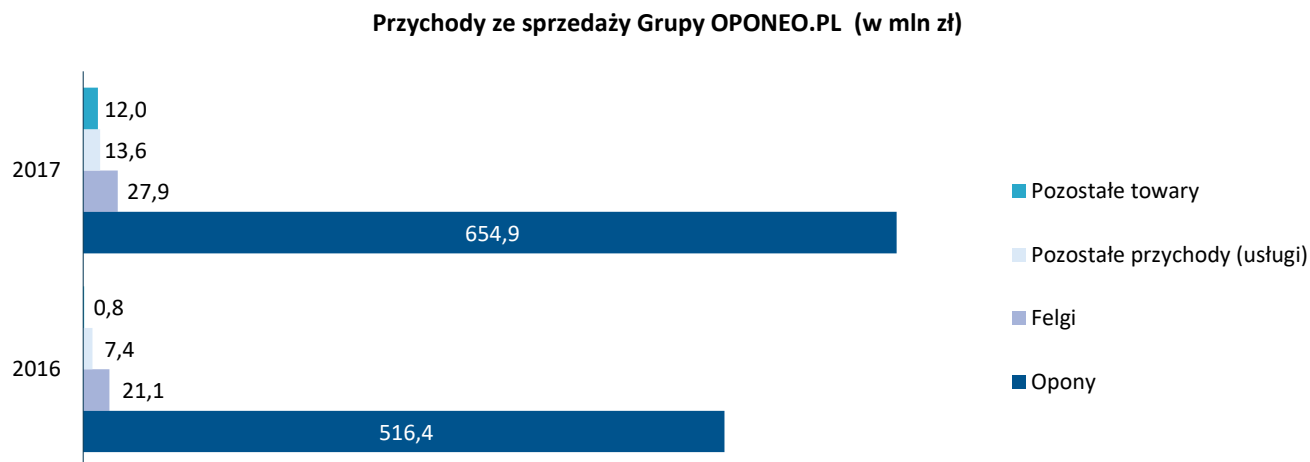
Powyższe opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych i nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych. Opracowanie nie stanowi reklamy, oferty ani proponowania nabycia instrumentów finansowych. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które OPONEO.PL S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. OPONEO.PL S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Opracowania nie należy traktować jako źródła wiedzy wystarczającej do podjęcia decyzji inwestycyjnej. Odpowiedzialność za sposób wykorzystania informacji zawartych w opracowaniu spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody OPONEO.PL S.A.

Podsumowanie wyników za 2017 rok

- **wzrost przychodów ze sprzedaży +30% r/r**
- **wzrost zysku ze sprzedaży +38% r/r**
- **wzrost zysku netto +10% r/r**
- **wzrost wolumenu sprzedaży opon +32% r/r**
- **wzrost wolumenu sprzedaży felg +27% r/r**

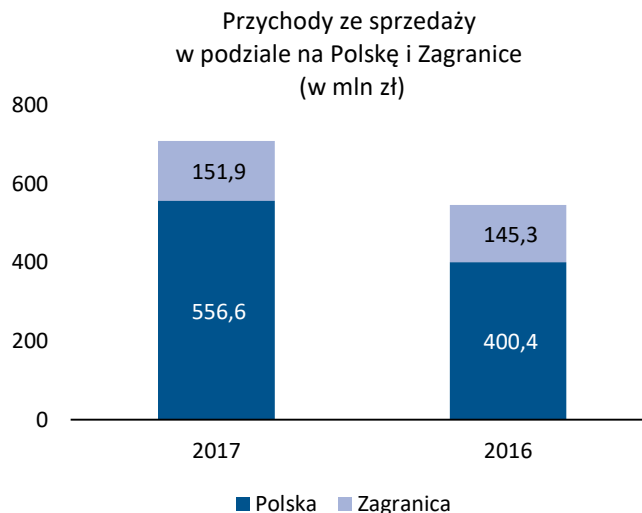


Przychody ze sprzedaży - struktura



- główny element przychodów: przychody ze sprzedaży opon – 654,9 mln zł tj. 92% całości przychodów ze sprzedaży GK OPONEO.PL
- wzrost przychodów z tytułu sprzedaży felg + 32% r/r (27,9 mln zł)
- wzrost wartości przychodów z tytułu sprzedaży pozostałych towarów z 0,8 mln zł do 12 mln zł - wynik konsolidacji spółki Dadelo Sp. z o.o. (obecnie Dadelo S.A.)

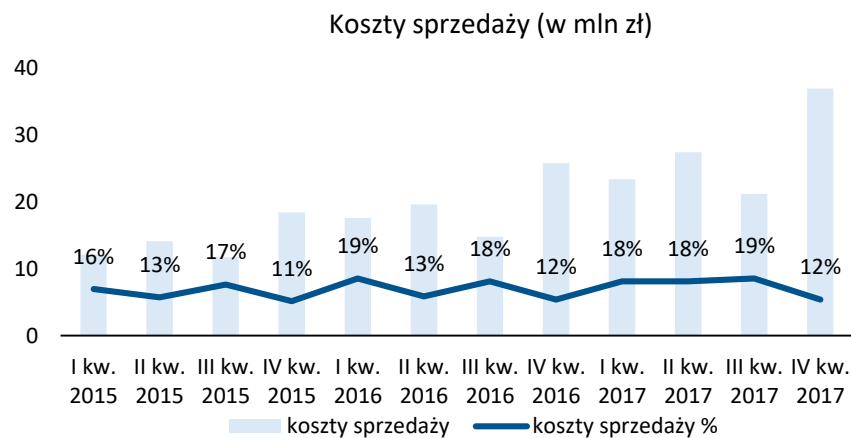
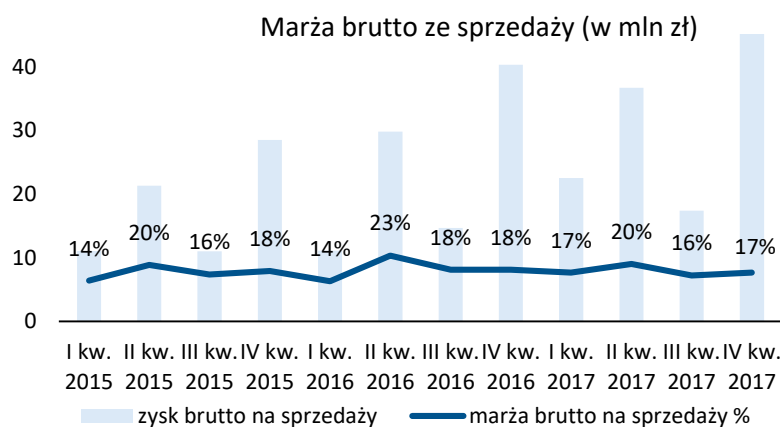
Przychody ze sprzedaży – podział geograficzny



Przychody ze sprzedaży na rynku krajowych i zagranicznych:

- wzrost przychodów krajowych +40% r/r
- wzrost przychodów zagranicznych +2% r/r (umocnienie się polskiej waluty w stosunku do euro - wpływ na poziom przychodów z rynków zagranicznych w ujęciu złotowym)

Marża brutto ze sprzedaży i koszty sprzedaży



Marża brutto na sprzedaży:

- 38% wzrost wyniku brutto na sprzedaży r/r,
- wzrost marży brutto na sprzedaży 1%

Koszty sprzedaży:

- wzrost kosztów sprzedaży wynikiem dynamicznego rozwoju działalności biznesowej GK OPONEO.PL (koszty transportu, spedycji, magazynowania, prowizje od płatności kartami płatniczymi, koszty pracownicze)

Wyniki finansowe

(w mln zł)	2016	2017	zmiana
Przychody ze sprzedaży	545,8	708,5	162,7
Zysk/strata ze sprzedaży	95,5	131,4	35,9
Wynik z działalności operacyjnej (EBIT)	23,7	15,5	-8,2
Zysk netto	16	17,5	1,5

Zysk w 2017 roku:

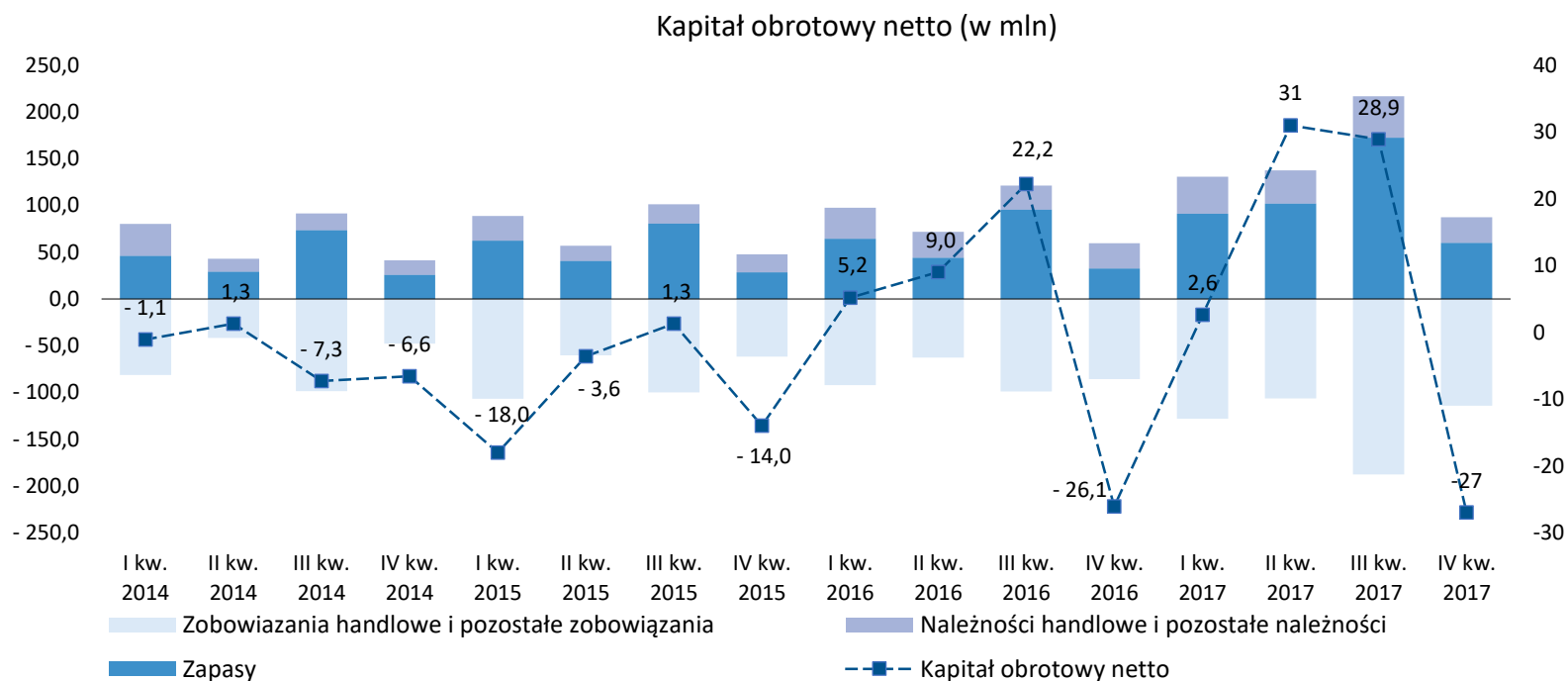
- wzrost zysku brutto ze sprzedaży o 38% r/r
- wzrost zysku netto o 10% r/r (wpływ: 30% wzrost przychodów, 29% wzrost kosztów operacyjnych, ujemny wynik na pozostałej działalności operacyjnej - Elektroda.pl, wyższy wynik na działalności finansowej o 92% - różnice kursowe, bonusy, niższe obciążenie podatkiem dochodowym)

Wskaźniki finansowe

Wskaźniki rentowności %	2017	2016
Marża EBIT w % (EBIT/Przychody ze sprzedaży) x 100%	2,2%	4,3%
Marża EBITDA w % (EBITDA/Przychody ze sprzedaży) x 100%	2,8%	5,1%
Marża brutto na sprzedaży w % (Zysk brutto ze sprzedaży/Przychody ze sprzedaży) x 100%	18,5%	17,5%
Marża zysku (straty) netto w % (Zysk netto/Przychody ze sprzedaży) x 100%	2,5%	2,9%
Wskaźnik zwrotu z aktywów – ROA (Zysk netto/ Aktywa razem) x 100%	6,4%	7,1%
Wskaźnik zwrotu z kapitału – ROE (Zysk netto/ Kapitał własny) x 100%	11,6%	12,2%

- wzrost marży brutto na sprzedaży o 1,0 p.p. r/r
- niższe wskaźniki rentowności - brak zysków nadzwyczajnych, które wystąpiły w 2016 roku

Kapitał obrotowy



- zapasy – 22% aktywów przyrost o 86% (wzrost skali działania GK OPONEO.PL - zwiększenie stanów magazynowych towarów handlowych)
- należności – 10% aktywów spadek o 5% w porównaniu do stanu na koniec 2017 roku (wynik wzrostu sprzedaży w efekcie, której wzrastają należności od odbiorców, przesunięcia terminu wpływu należności z tytułu rozliczania płatności pobraniowych)
- środki pieniężne - 30% aktywów, stan ich był o 13,2% niższy w porównaniu do końca 2016 roku

Perspektywa kolejnych kwartałów

2018 rok dla GK OPONEO.PL:

- rozwój sprzedaży na polskim rynku, m.in. na bazie współpracy z warsztatami samochodowymi;
- optymalizacja sprzedaży na rynkach zagranicznych
- rozwinięcie sprzedaży rowerów oraz części i akcesoriów rowerowych za pośrednictwem spółki Dadelo S.A.
- prowadzenie działań na rzecz rozszerzenia zakresu produktów oferowanych drogą on-line
- udoskonalenie procesów logistycznych
- dostosowanie bezpieczeństwa systemów informatycznych do nowych wymogów prawnych

Projekty Grupy OPONEO.PL



oponeo

Kontakt

Dariusz Topolewski

Monika Siarkowska

OPONEO.PL S.A.

ul. Podleśna 17

85-145 Bydgoszcz

mail: **ir@oponeo.pl**

tel. + 52 374 03 94

www.oponeo.pl